

受講料
無料

事業承継セミナー

想いを未来へ繋ぐ！ かんたん事業承継のはじめの一步

セミナー 概要

- ◆「そう言われれば心当たりが…」事業承継の現状と進まない理由
- ◆現経営者と後継者の「違い」と、「想い」を伝える仕掛け作り
- ◆自社の事業承継の方法は？(親族内承継、M&Aの特徴など)
- ◆「儲かってないから事業承継をしない」は正しいか？
- ◆後継者へ財産を計画的に渡す方法を考える!(生前贈与など)
- ◆事業承継を進める際に使える施策と皆様のサポート体制



2025
1/21 火
13:30～16:00

ハイブリッド開催 (対面/Zoomウェビナー)

対面：北とぴあ 7階 第1研修室
定員：20名(申込順)

オンライン：Zoomウェビナー
定員：80名(申込順)

対象：中小企業の経営者及びお勤めの方
後継者候補の方

※区内事業者優先、
起業前の場合は具体的なプランのある方



講師

スクラムコンサルティング
代表コンサルタント
中小企業診断士・
事業承継士

すぎやま たけお

杉山 建夫 氏

北区産業振興課経営支援係 ☎ 03-5390-1237

専用申込フォーム



事業承継セミナー

想いを未来へ繋ぐ！ かんたん事業承継のはじめの一步

事業承継は経営者にとって一生に一度の大きな決断です。誰しも「会社は続いて欲しい」と考えるものの、事業承継は未経験の領域が殆どである事に加え、親子間においても第三者間においても、感情や利害が複雑に絡み合うため、上手く進まないことが多いのが実状です。

そこで本セミナーでは、包装機械メーカーの後継者だった講師自身の実体験を交えて、経営者と後継者で異なる心理面や、事業承継を進める際の最低限の知識、そして国等が進める補助金や各施策まで、事業承継の全体像をお伝えします。本セミナー後は「事業承継を進めてみよう!」と思って頂けると思いますので、是非ご参加下さい!

講師

スクラムコンサルティング
代表コンサルタント
中小企業診断士・
事業承継士

すぎやま たけお

杉山 建夫 氏



大手食肉メーカー、包装機械メーカー、財閥系商社等において食品全般、包装機械及び資材、プラスチック製品などを中心に、新規 開拓や営業マネジメントを手掛ける。その後M&Aアドバイザーを経て、経営コンサルタントへ転身。親族が代表であった会社の破産経験を強みに変え、経営者とスクラムを組み、会社経営や事業承継などの難しい課題解決に挑戦(トライ)する。

オンライン参加方法

対面の開催と同時にオンライン会議システム Zoomウェビナーを使用して開催します。

開催前日まで



参加URLが
メールで
届きます

開催日



参加URLより
視聴に
ご参加ください

セミナー参加に必要なURL等については、お申し込み時にご記入いただいたメールアドレス宛に、開催前日までにご案内をお送りいたします。当日のオンライン接続環境については、参加者ご自身で準備してください。

【受講上の注意】

受講にかかる通信費用は受講される方のご負担となります。受講に必要な端末(PC・タブレット・スマホ等)はご自身でご用意ください。セミナーの質疑応答は、Q&A機能を使用して行います。講義内容に関係のないご質問はご遠慮いただきますようお願いいたします。

申込方法

北区ホームページのお申し込みフォームからお申し込みください
申込締切:2025年1月14日(火)

<https://www.city.kita.tokyo.jp/sangyoshinko/seminar6.html>

【入力必要事項】氏名(ふりがな)、法人名(法人の場合)、住所、電話番号、メールアドレス、業種等

※事前案内を送付いたしますのでメールアドレスは必ずご記入ください

専用申込フォーム



お問合せ先

北区産業振興課経営支援係

☎03-5390-1237