**北区ビジネスプランコンテスト学生版　応募シート**

**応募締切:　2024年8月26日(月)17時必着**

**提出日 : 年　　　　月　　　日**

|  |  |
| --- | --- |
| ふりがな |  |
| 代表者氏名 |  |
| 生年月日 | 西暦　　　　年　　　月　　　日 |
| 代表者住所 | 〒 - |
| 電話番号 |  | 携帯番号 |  |
| Eメール | @ |
| 学校名・学年 | （学年：　　　　年） |
| ふりがな |  |
| 担当教員名 | ※学校単位での応募の場合記入 |
| 電話番号 |  |
| ふりがな |  |
| チーム名 |  |
| メンバー | 氏名 | 学校名 | 学年 |
|  |  | 年 |
|  |  | 年 |
|  |  | 年 |
|  |  | 年 |
|  |  | 年 |
|  |  | 年 |
|  |  | 年 |

**ビジネスプランシート　　　　　　申請者（代表者）氏名**

|  |
| --- |
| **1.プラン名 (プランのあらまし)** |
|  |
| **2.取組もうとする課題、このプランを通じて便利にしたいこと、このプランを取組もうと思ったきっかけ** |
|  |
| **3.主な仕事の内容 ※①誰に、②なにを(どのような商品・サービスを)、③どのように(材料などの仕入先、お客様への販売方法、協力してくれる人など)準備・販売するのか簡潔に説明してください(図表を用いることも可)** |
|  |
| **4.お客様の特徴（年齢・職業・地域など）、なぜお客様は商品やサービスを買ってくれると考えるのか** |
|  |
| **5.似たような商品・サービスとの違い・これまでにない新しい点（ライバル会社やすでにある商品・サービスとの違い、セールスポイント等）** |
|  |
| **6.商品·サービスの販売価格·料金、より多く販売するために行う活動** |
|  |
| **7.商品・サービスを準備・販売するために必要な材料や資材など** |
|  |
| **8.ビジネスを進める上で考えられる課題やリスク、その対応策** |
|  |

**9.収支の見通し**

単位: (万円)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **1年目** | **3年目** | **内訳****（販売数量など）** |
| **売上高【①】** | 万円 | 万円 |  |
| **材料費【②】** | 万円 | 万円 |  |
| **その他費用【③】** | 万円 | 万円 |  |
| **利益****(【①】-【②】-【③】)** | 万円 | 万円 |  |